包丁への誠実な思いが道を切り拓く 日本のサステナブル文化を世界へ

株式会社ひとひら 代表 相澤 北斗さん

包丁と砥石 ひとひら | 三軒茶屋2-16-16

TEL: 03-6413-6904 https://hitohira-japan.com/





大量消費社会に疑問を抱いた バックパッカー時代

ガラス張りの洗練された店舗に、芸術品の ように並ぶ約300本の包丁たち。『包丁と砥 石 ひとひら』は都内屈指の品揃えで、日本の 良質な包丁を世界に発信しています。

代表の相澤北斗さんが和包丁に出会った のは、大学卒業後に世界中を旅していた頃。 「リュックひとつで海外の田舎を旅している と、サステナブルな生活をしていて、本当に幸 せだなと思えました。ところが都会に着くと 急に一変して、みんな要らないものを買いま くっていると感じたんです」。

田舎では洋服もボロボロになるまで着て いたのに、都会はTシャツを1シーズン着て捨 てるような文化。大量消費社会に不自然さを 感じたといいます。「そんなとき、カナダで和 包丁屋に出会ったんです。包丁って手入れや 修理をしながら長く使うもの。研いで小さく なっても研ぎやすく、切れ味も変わらないよ うに作られているんです。それを知って感動し ました」。

その店で働くようになり、「日本の包丁のこ とも研ぎ方も、すべてカナダで教わった」と いいます。当時、カナダに同様の店はほとん どなく、訪れる客層は一般家庭から星付きレ ストランのシェフまで幅広かったとか。多彩 な人々のニーズに応えることは学びも多い上 に楽しく、包丁の奥深さにどんどん惹かれて いきました。

世界へ発信することと 「ない場所」で文化を伝える挑戦

カナダに定住して働くため、何度もビザ を申請しましたが、結果は不許可。観光ビ ザで2年ほど行き来を続けた末、日本での 道を選びました。お世話になったのは合羽 橋の老舗包丁店。「家庭用はもちろん、『鱧 切り』のような専門的な包丁も扱っていた ので、食文化とのつながりも学べました」。



それと同時に、2016年には個人事業主と して『ひとひら』を創業。ひとひら銘の包 丁をカナダに輸出する事業を始めました。 「包丁の輸出の担い手は貿易商社が主。扱 われるのは海外向けに作られたものばかり だったので、実際に日本で使われている包 丁を輸出したいという思いがありました」。

2021年末に法人化し、2022年に上町で 開業。次第に志ある人材も集まり、2024年 に店舗を三軒茶屋へ移転しました。「起業 に興味はなかったのですが、卸のほうが忙 しくなり、兼業が難しくなったので決意しま した。世田谷を選んだ理由は、包丁屋さん が東京の東側に偏っていたから。繁盛店の 近くに出店すれば収益が見込めるというの がセオリーですが、利益優先のような商売 はしたくなかったんです」。また、観光客狙 いではなく、「人が住んでいる場所」での開 業もこだわりのひとつ。「三軒茶屋は都心 に近すぎず、観光地化されていないところ

がいいですね。とはいえ、観光客も足を運 べる距離で理想的だと思いました」。

包丁への誠実な思いが ブランドを世界へ広げていく

現在、海外への卸先は15社ほど。鋼の 手打ち包丁は作れる職人が少なく、9割以 上は取引を断っているそうです。それでも 事業を拡大できた秘訣は、「包丁がトレンド になったのがひとつ。もうひとつは取引す る販売店を吟味したのがよかった」。包丁 は研ぎ直しなどメンテナンスが必要なので 「愛がないと続かない」商売。「よい取引先 が売ってくれたから、ひとひらの包丁もい い印象で広がった」のだといいます。「そも そもカナダで働いていたお店を助けたくて 始めたこと。起業ってしたくてするものじゃ なくて、そこにせねばならない理由がある からするものだと思います」。

カナダの店は今も理想。「刃物を研ぎに 来たお客様たちがそこで出会い、仕事を見 つけたりしていたんです。 それがすごくよく て」。『ひとひら』がそんな場になることで、 地域の活性化や文化の継承が広がります。 包丁は日本を代表するサステナブルな文 化。世田谷から世界へ、誠実な思いを届け ます。



▲来店し什入れる砥石を試す 海外の取引先